

194359 - Религиозно-правовое заключение об использовании бонусов, которые предлагают авиакомпании

Вопрос

Я являюсь студентом в Канаде, и много путешествую. Примерно раз в год. Существует много авиакомпаний, перевозящих людей из Саудовской Аравии в Канаду и обратно. Некоторые из них привлекают клиентов с помощью бонусов, которые можно накопить и использовать в будущем для значительного снижения стоимости следующего билета. Я выбрал одну из этих компаний, так как через несколько поездок с ними есть возможность уехать, заплатив менее четверти стоимости полного билета. А иногда вообще оплатить только необходимые транспортные налоги, и не платить за сам билет совсем.

Вопрос: каково заключение о выборе определенной компании среди других ради того, чтобы пользоваться бонусной системой? Каково решение об использовании бонусов, при наличии которых иногда человек платит только десятую часть билета? Я забронировал у них билет, оплатив только десятую часть билета и налоги, но не могу отметить бронь.

Подробный ответ

Как
нам видится,
нет ничего
плохого в
том, что Вы
воспользуетесь
бонусами,
которые предлагает
авиакомпания

и с помощью
которых есть
возможность
снизить цену
авиабилета.
Так как это
подобно продаже
билета за
цену меньшую стоимость,
если при этом
человек платит
за какую-то
часть его
стоимость.
Это дозволено,
по мнению
большинства
ученых.
Операции по
купле-продаже
и аренде
основываются
на обоюдном
согласии
сторон.
Всевышний
Аллах сказал:

يَا أَيُّهَا الَّذِينَ
آمَنُوا لَا تَأْكُلُوا أَمْوَالَكُمْ بَيْنَكُمْ بِالْبَاطِلِ إِلَّا أَنْ

تَكُونُ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِنْكُمْ

**«О
вы, которые
уверовали! Не
пожирайте
имущества
друг друга
неправедным
путем, а
только путем
торговли по
взаимному
вашему согласию»**

(сура «ан-Ниса»,
аят 29).

Если
продавец
согласен
продать свой
товар за цену
меньшую, чем
дают за
подобный
товар другие,
то это
дозволено.

Для
дополнительной

информации

обратитесь к

вопросу №

[7842](#), а

также к книге

**«Аль-хауафиз
ат-тиджарийа»**

д-ра Халида

аль-Муслиха

(С. 160-167).

Если

даже через

некоторое

время клиент

может

получить

бесплатный

авиабилет, то

это также

дозволено,

так как

является

подарком

продавца

покупателю.

Ибн Рушд

сказал: **«Никого**

не следует

порицать за

Снисходительность

и

предоставление

скидки во

время

продажи» (Аль-хауафиз

ат-тиджарийа.

С. 164).

Но

при этом

следует

следить за

тем, чтобы

начальная

цена билета в

этой компании

не была выше

стоимости

такого же

билета у

подобной

компании, и

чтобы

человек не

покупал этот

дорогой

билет ради

того, чтобы в

будущем

получать
скидки или
бонусы.

Шейху
Ибн
'Усеймину,
да помилует
его Аллах, задали
вопрос:

**«У нас есть
автомастерская
и мойка. Мы
напечатали
карточки, на
которых
написано
следующее:
„Собери четыре
карточки за обмен
масла и мойку
и получи
мойку своей
машины
бесплатно!“ Есть
ли в нашем
действии
запретное по
Шариату
действие?**

**Возможно, Вы
объясните
нам общее правило
в отношении
соревнований
и похожих
действий».**

Он ответил:

«В этом нет
ничего
запретного,
если сама стоимость
услуг не
повысилась
из-за этого
приза.

Правило
таково: если
вследствие
сделки
человек или
ничего не
теряет, или
побеждает
(получает
приз), то в
этом нет
ничего

плохого. Однако
если человек
в результате
сделки или
получает
приз, или
несет убыток,
то это запрещено.
Так как если
человек или
побеждает, или
несет убыток,
то это
относится к
азартным играм
(майсир). Если
же человек
или побеждает,
или не несет
убыток, то
ему ничего не
вредит. Он
или получает
прибыль
(приз), или
ничего не теряет»
(Аль-лика
аш-шахри. Т. 1. С. 25). Ссылка
дана в
соответствии

с библиотекой

«аш-Шамиля».

Для

дополнительной

информации

обратитесь

также к

ответу №

[22085](#).

А Аллаху

ведомо лучше.